

Методика за оценка на офертите

Методика за оценка на офертите при възлагане на обществена поръчка чрез публична покана по условията и реда на Глава осма „а“ от ЗОП във връзка с чл.14, ал.4, т.1 от ЗОП с предмет: „Поддръжка и ремонт на уличната мрежа и други дейности свързани с инфраструктурата на Район „Централен“ – Община Пловдив”, обособена в две позиции:

1. „Текущ ремонт на паважни и тротоарни настилки на улици находящи се на територията на Район „Централен“ – Община Пловдив”;
 2. „Текущ ремонт на асфалтови настилки на улици находящи се на територията на Район „Централен“ – Община Пловдив”;
1. За обособена позиция №1: „Текущ ремонт на паважни и тротоарни настилки на улици находящи се на територията на Район „Централен“ – Община Пловдив” се прилага следната методика:

Методика за оценка на офертите при критерий „икономически най-изгодна оферта” за избора на изпълнител със следните показатели за съответните видове дейности, както следва:

1. Предлагана цена с максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,6
2. Гаранционен срок -максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,2
3. Изплащане на аванс – максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,2

Комплексната оценка /КО/ се получава като сума от оценките по трите показателя, изчислени по формулата: $КО = П1 + П2 + П3$

Показател 1:

„ПРЕДЛАГАНА ЦЕНА”

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10т.

Точките на останалите кандидати се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$T_{ц} = 10 \times Ц_{\min} / Ц_n$, където:

- 10 е максималните точки по показателя;
- $Ц_{\min}$ е най-ниската предложена цена;
- $Ц_n$ е цената на n-ия кандидат;

Точките по първия показател на n-ия кандидат се получават по следната формула:

$П1 = T_{ц} \times 0,6$ където:

- 0,6 е относителното тегло на показателя;

Ц – Предлагана цена - сбор от всички стойности получени от единични цени на видовете работи от ценовото предложение, като всеки вид работа се приеме за единица обем.

Предлаганата цена се определя както следва:

$Ц_{\text{пър}1}$	$Ц_{\text{пър}2}$	$T_{Ц_{\text{пър}1}} = \frac{Ц_{\text{пър}1}}{Ц_{\text{пър}1} * 0.7}$	$T_{Ц_{\text{пър}2}} = \frac{Ц_{\text{пър}2}}{Ц_{\text{пър}2} * 0.3}$	$Ц_n = T_{Ц_{\text{пър}1}} + T_{Ц_{\text{пър}2}}$
-------------------	-------------------	---	---	---

$Ц_n = T_{Ц_{\text{пър}1}} + T_{Ц_{\text{пър}2}}$, където:

Ц1 – показател за единичните цени на видовете работи по позиции: ЧАСТ „ПЪТНА”

$T_{Ц_{\text{пър}1}} = Ц_{\text{пър}1} * 0.7$

$T_{Ц_{\text{пър}2}} = Ц_{\text{пър}2} * 0.3$

Максималния брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10т. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула

$T_{ц} = 10 \times Ц_{\min} / Ц_n$, където

10 е мах. брой точки по показателя

$Ц_{\min}$ е най- ниската предложена цена

$Ц_n$ е цената на n-тия участник

Точките по първия показател на n-тия участник се получават по следната формула:

$П1 = T_{ц} \times 0,6$ където 0.6 е относителното тегло на показателя

Показател 2:

„ГАРАНЦИОНЕН СРОК”

Максимален брой точки получава офертата с предложен най- дълъг гаранционен срок – 10т. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия гаранционен срок по следната формула.

$T_g = 10 \times G_n / G_{max}$, където

10 е макс. точки по показателя

G_{max} е най- дългия максимален срок

G_n е на n- тия участник

Точките по третия показател на n-тия участник се получават по следната формула:

$P_2 = T_g \times 0,2$, където 0,2 е относителното тегло на показателя

Показател 3:

„ИЗПЛАЩАНЕ НА АВАНС”

Максимален брой точки получава офертата предложила най-малък % авансово плащане – 10т.

0 % авансово плащане – $A_1 = 4$

10 % авансово плащане – $A_2 = 3$

20 % авансово плащане – $A_3 = 2$

30 % авансово плащане – $A_4 = 1$

$T_a = 10 \times A_n / A_1$, където:

- A_1 е най-малък % авансово плащане
- A_n е % авансово плащане за n-ия кандидат;

Точките по третия показател на n-ия кандидат се получават по следната формула:

$P_3 = T_a \times 0,2$ където:

- 0,2 е относителното тегло на показателя;

Окончателната оценка е $K_0 = P_1 + P_2 + P_3$

II. За обособена позиция №2: „Текущ ремонт на асфалтови настилки на улици находящи се на територията на Район „Централен” – Община Пловдив” се прилага следната методика:

Методика за оценка на офертите при критерий „икономически най-изгодна оферта” за избора на изпълнител със следните показатели за съответните видове дейности , както следва:

1. Предлагана цена с максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,6
2. Гаранционен срок -максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,2
3. Изплащане на аванс – максимален брой точки 10 и относително тегло в комплексната оценка 0,2

Комплексната оценка /КО/ се получава като сума от оценките по трите показателя, изчислени по формулата: $K_0 = P_1 + P_2 + P_3$

Показател 1:

„ПРЕДЛАГАНА ЦЕНА”

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10т.

Точките на останалите кандидати се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$T_c = 10 \times C_{min} / C_n$, където:

- 10 е максималните точки по показателя;
- C_{min} е най-ниската предложена цена;
- C_n е цената на n-ия кандидат;

Точките по първия показател на n-ия кандидат се получават по следната формула:

$P_1 = T_c \times 0,6$ където:

- 0,6 е относителното тегло на показателя;

Ц – Предлагана цена - сбор от всички стойности получени от единични цени на видовете работи от ценовото предложение, като всеки вид работа се приеме за единица обем .

Предлаганата цена се определя както следва:

Ц _{пър1}	Ц _{пър2}	Ц _{пър3}	ТЦ _{пър1} = Ц _{пър1} *0.8	ТЦ _{пър2} = Ц _{пър2} *0.5	ТЦ _{пър3} = Ц _{пър3} *0.2	Ц _п =ТЦ _{пър1} +ТЦ _{пър2} + ТЦ _{пър3}
-------------------	-------------------	-------------------	--	--	--	--

$$Ц_{п} = T_{Ц_{пър1}} + T_{Ц_{пър2}} + T_{Ц_{пър3}},$$

където:

Ц1 – показател за единичните цени на видовете работи по позиции: ЧАСТ „ПЪТНА”

$$T_{Ц_{пър1}} = Ц_{пър1} * 0.8$$

$$T_{Ц_{пър2}} = Ц_{пър2} * 0.5$$

$$T_{Ц_{пър3}} = Ц_{пър3} * 0.2$$

Максималния брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10т. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най- ниската предложена цена по следната формула

$$T_{ц} = 10 \times Ц_{мин} / Ц_{п}, \text{ където}$$

10 е макс. брой точки по показателя

Ц мин е най- ниската предложена цена

Цп е цената на п-тия участник

Точките по първия показател на п-тия участник се получават по следната формула:

$$П1 = T_{ц} \times 0,6 \text{ където } 0,6 \text{ е относителното тегло на показателя}$$

Показател 2:

„ГАРАНЦИОНЕН СРОК”

Максимален брой точки получава офертата с предложен най- дълъг гаранционен срок – 10т. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия гаранционен срок по следната формула.

$$T_{г} = 10 \times Г_{п} / Г_{max}, \text{ където}$$

10 е макс. точки по показателя

Гmax е най- дългия максимален срок

Гп е на п- тия участник

Точките по третия показател на п-тия участник се получават по следната формула:

$$П2 = T_{г} \times 0,2, \text{ където } 0,2 \text{ е относителното тегло на показателя}$$

Показател 3:

„ИЗПЛАЩАНЕ НА АВАНС”

Максимален брой точки получава офертата предложила най-малък % авансово плащане – 10т.

0 % авансово плащане – А1= 4

10 % авансово плащане – А2= 3

20 % авансово плащане – А3= 2

30 % авансово плащане – А4= 1

$$T_{а} = 10 \times А_{п} / А1, \text{ където:}$$

- А1 е най-малък % авансово плащане
- А п е % авансово плащане за п-ия кандидат;

Точките по третия показател на п-ия кандидат се получават по следната формула:

$$П3 = T_{а} \times 0,2 \text{ където:}$$

- 0,2 е относителното тегло на показателя;

Окончателната оценка е $K0 = П1 + П2 + П3$

Изготвил:.....

инж. НАДЕЖДА ПЕТРОВА

Главен инженер Район "Централен"